

湖北省分行面向社会同业招聘专业人才岗位情况表

序号	工作地点	工作单位/部门	专业人类别	岗位名称	岗位职责	招聘条件	招聘人数
1	武汉	省分行金融市场部	同业业务类	产品经理	1、负责本机构范围内同业存放、存放同业、非银存款、同业借款等同业融资业务的营销，对交易相关资料进行审查； 2、负责办理同业融资等业务，做好融资后续管理和同业大客户的关系维护工作； 3、负责辖内同业融资业务的稽核监察工作； 4、负责参与本省未经总行授信的法人金融机构授信尽职调查工作； 5、负责相关业务台账编写、管理工作；参与全省相关业务培训工作，对分支机构进行业务指导； 6、负责完成领导布置的其他工作；	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济相关专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上融资业务相关岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 熟悉国家宏观行业政策、经济法律知识与银行金融产品； 5. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力。	1
2			托管业务类	产品经理	1、负责辖内托管业务管理工作，包括拟定并实施辖内托管业务发展规划，制定业务管理办法实施细则，开展业务指导、市场拓展、绩效考核、人员培训等工作； 2、负责营销客户，引进托管项目；负责汇总审核本部门及所辖各级托管业务主管部门引进的托管项目并报送总行； 3、负责组织开展托管产品销售工作；负责辖内托管业务托管账户的开立及日常管理工作； 4、负责辖内托管业务的稽核监察工作；负责定期向总行上报托管项目营销情况和项目跟踪情况； 5、负责托管业务的收入核对、分配等工作； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济相关专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上托管业务相关岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 熟悉国家宏观行业政策、经济法律知识与银行金融产品； 5. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力。	1
3	武汉	省分行授信管理部	审查审批类	授信审批	1、负责对授信业务的风险进行分析，提出明确的风险控制措施及前提条件； 2、负责在授权范围内对授信业务进行审批或审议等工作； 3、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科以上学历，金融经济相关专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上授信审批相关岗位工作经历； 4. 持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 5. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力。	1
4	武汉	省分行大客户中心（二级部）	公司综合类	客户经理	1、负责完成下达的业务发展指标； 2、负责收集用户信息，及时向中后台部门提供业务、系统开发需求； 3、负责制定客户综合性金融服务方案； 4、负责客户后续维护和项目管理； 5、负责草拟、签订相关的合同、协议等工作； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融、法律相关专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
5	武汉	省分行风险管理部	资产保全类	资产保全	1. 负责移交后不良资产处置业务各项日常基础综合管理； 2. 负责不良贷款清收组织管理、抵债资产管理、已核销呆账管理； 3. 负责不良资产维权法律事务； 4. 负责资产保全业务制度宣贯、业务培训、业务检查； 5. 负责不良贷款核销业务申报组织、审查； 6. 负责不良资产处置委员会办公室日常工作； 7. 负责资产保全日常风险管理和联络； 8. 负责完成领导交办的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融、法律相关专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上信贷业务岗位工作经历；具备银行不良资产证券化工作经历者优先； 4. 熟悉与银行及法律业务相关的国家法律法规，持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 5. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调； 7. 熟练使用常用办公类软件，文字表达能力强； 8. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
6	武汉	省分行营业部	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
7			对公贷款类	公司业务部 副总经理	1、负责在总经理授权范围内全面负责公司信贷方面工作； 2、负责确定公司信贷岗位工作目标、职责、任务、权限；保证发放的信贷按目标收回； 3、负责公司信贷计划的测算、草拟，按月提出贷款发放、收回和利息收回计划，报总经理审核； 4、负责对各项业务的合法性、合理性、真实性和完整性进行认定，指导客户经理做好业务的调查工作； 5、负责深入企业调查，掌握贷款企业或个人的生产经营情况，遇有重大事项及时向总经理反映情况，严防不良业务、资产的产生； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上公司资产业务经营管理相关岗位工作经历，在原单位担任过副科长级别职务；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 6. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1

序号	工作地点	工作单位/部门	专业人才类别	岗位名称	岗位职责	招聘条件	招聘人数
8	武汉	武汉市分行	投行业务类	客户经理	1. 遵守各项法律、法规、制度，严格控制风险，确保业务依法合规经营； 2. 完成分支行下达的年度营销工作目标和计划； 3. 负责进行市场分析，掌握同业发展动态，发现潜在客户，确定目标客户，积极开拓新业务； 4. 负责重点开发中高端优质客户，为客户提供全方位金融服务，提高客户满意度和忠诚度，保证优质客户资源的稳定，建立长期密切的客户关系； 5. 负责维护现有优质客户，为客户提供全方位金融服务，提高客户满意度和忠诚度，保证优质客户资源的稳定，建立长期稳定的客户关系； 6. 挖掘客户潜在需求，定期拜访客户，发现客户的业务需要，有针对性地向客户主动建议、推荐金融产品和服务； 7. 负责收集客户信息，建立客户档案，及时根据客户的意见和建议，提出合理化建议，配合产品经理为业务发展和产品改进提供参考依据； 8. 完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
9	荆州	荆州市分行	对公贷款类	公司业务部副总经理	1、负责在总经理授权范围内全面负责公司信贷方面工作； 2、负责确定公司信贷岗位工作目标、职责、任务、权限；保证发放的信贷按目标收回； 3、负责公司信贷计划的测算、草拟，按月提出贷款发放、收回和利息收回计划，报总经理审核； 4、负责对各项业务的合法性、合理性、真实性和完整性进行认定，指导客户经理做好业务的调查工作； 5、负责深入企业调查，掌握贷款企业或个人的生产经营情况，遇有重大事项及时向总经理反映情况，严防不良业务、资产的产生； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年以上公司资产业务经营管理相关岗位工作经历，在原单位担任过副科长级别职务；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
10			对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 7. 具有丰富的客户资源； 8. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
11	襄阳	襄阳市分行	对公贷款类	公司业务部副总经理	1、负责在总经理授权范围内全面负责公司信贷方面工作； 2、负责确定公司信贷岗位工作目标、职责、任务、权限；保证发放的信贷按目标收回； 3、负责公司信贷计划的测算、草拟，按月提出贷款发放、收回和利息收回计划，报总经理审核； 4、负责对各项业务的合法性、合理性、真实性和完整性进行认定，指导客户经理做好业务的调查工作； 5、负责深入企业调查，掌握贷款企业或个人的生产经营情况，遇有重大事项及时向总经理反映情况，严防不良业务、资产的产生； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年以上公司资产业务经营管理相关岗位工作经历，在原单位担任过副科长级别职务；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
12			对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 7. 具有丰富的客户资源； 8. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
13	黄冈	黄冈市分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 7. 具有丰富的客户资源； 8. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	2

序号	工作地点	工作单位/部门	专业人类类别	岗位名称	岗位职责	招聘条件	招聘人数
14	宜昌	宜昌市分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
15	孝感	孝感市分行	投行业务类	公司业务部副总经理	1、负责投行业务营销管理、市场分析、产品研发、新产品营销推广与支持工作； 2、负责投行业务客户营销，客户关系的建立和维护等工作； 3、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上投资银行相关岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 熟悉国家宏观行业政策、经济法律法规及银行金融产品，取得注册会计师等相关资质者优先； 5. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
16	恩施	恩施州分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	2
17	十堰	十堰市分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
18	咸宁	咸宁市分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	2
19			对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1

序号	工作地点	工作单位/部门	专业人才类别	岗位名称	岗位职责	招聘条件	招聘人数
20	鄂州	鄂州市分行	投行业务类	客户经理	1. 遵守各项法律、法规、制度，严格控制风险，确保业务依法合规经营； 2. 完成分支行下达的年度营销工作目标和计划； 3. 负责进行市场分析，掌握同业发展动态，发现潜在客户，确定目标客户，积极开拓新业务； 4. 负责重点开发中高端优质客户，为客户提供全方位金融服务，提高客户满意度和忠诚度，保证优质客户资源的稳定，建立长期密切的客户关系； 5. 负责维护现有优质客户，为客户提供全方位金融服务，提高客户满意度和忠诚度，保证优质客户资源的稳定，建立长期稳定的客户关系； 6. 挖掘客户潜在需求，定期拜访客户，发现客户的业务需要，有针对性地向客户主动建议、推荐金融产品和服务； 7. 负责收集客户信息，建立客户档案，及时根据客户的意见和建议，提出合理化建议，配合产品经理为业务发展和产品改进提供参考依据； 8. 完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
21	黄石	黄石市分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
22			对公贷款类	公司业务部总经理	1、负责按照国家金融政策和有关规定，依法组织公司业务的合规经营； 2、负责开拓公司类客户资源，独立拓展对公业务； 3、负责营销我行各类对公产品，完成分行下达的各项经营指标，实现规模、效益和质量的同步增长； 4、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上公司资产业务经营管理相关岗位工作经历，在原单位担任过科长级别职务；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 7、同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
23	荆门	荆门市分行	对公贷款类	公司业务部副总经理	1、负责在总经理授权范围内全面负责公司信贷方面工作； 2、负责确定公司信贷岗位工作目标、职责、任务、权限；保证发放的信贷按目标收回； 3、负责公司信贷计划的测算、草拟，按月提出贷款发放、收回和利息收回计划，报总经理审核； 4、负责对各项业务的合法性、合理性、真实性和完整性进行认定，指导客户经理做好业务的调查工作； 5、负责深入企业调查，掌握贷款企业或个人的生产经营情况，遇有重大事项及时向总经理反映情况，严防不良业务、资产的产生； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上公司资产业务经营管理相关岗位工作经历，在原单位担任过副科长级别职务；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
24			对公贷款类	小企业金融部（二级部）总经理	1、负责制订全市公司信贷业务发展策略； 2、负责组织落实公司授信业务市场宣传及客户营销工作； 3、负责组织辖内本条线的经营目标计划的制订及辖内机构的计划分配工作； 4、负责对客户经理提交的资料及客户授信尽职调查报告、申报表进行复核，提出复核意见； 5、负责对客户经理签约前提条件落实、合同条款谈判、签约等工作进行监督管理； 6、负责对客户支用申请进行复核，核实信贷发放条件落实情况； 7、负责受理客户信贷业务申请，对客户基本条件进行预审，收集客户申请材料，并对申请材料进行初步审核； 8、负责公司信贷资产风险分类工作，参与制订不良信贷资产重组方案，并组织实施； 9、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历，金融经济、管理类专业； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上公司资产业务经营管理相关岗位工作经历，在原单位担任过副科长级别职务；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 6. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的文字表达能力； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
25	随州	随州市分行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格证书初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1

序号	工作地点	工作单位/部门	专业人才类别	岗位名称	岗位职责	招聘条件	招聘人数
26	潜江	潜江市支行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格考试初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
27	天门	天门市支行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格考试初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1
28	仙桃	仙桃市支行	对公贷款类	客户经理	1、负责根据市场营销计划，完成部门制定的销售指标，开展对公贷款推广活动； 2、负责公司产品的销售及品牌推广，开拓新市场、发展新客户，增加产品销售范围； 3、负责协助客户进行贷款申请； 4、负责收集资料及建立客户档案； 5、负责根据业务要求，管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； 6、完成领导布置的其他工作。	1. 具备国民教育系列本科及以上学历； 2. 年龄在40周岁及以下，身体健康； 3. 具备4年及以上银行业工作经历，且有2年及以上客户经理岗位工作经历；持有银行业专业人员职业资格考试初级及以上证书； 4. 遵纪守法，具有良好的政治素质和思想道德品质，无不良行为记录； 5. 工作责任心强，具备抗压能力，善于沟通协调，具备较强的口头和文字表达能力； 6. 具有丰富的客户资源； 7. 同等条件下，应聘家庭所在地机构者优先。	1